Apresentação Final do Projeto Integrador.

**Observação**:

Cada grupo terá até **20 minutos**. (tolerância de +- 3 minutos)

Todos do grupo deverão apresentar.

Abordar os seguintes itens:

Introdução e Gancho: Comece com algo que capture a atenção do público. Pode ser uma pergunta, um dado impactante ou uma situação comum ao problema que você deseja resolver.

Problema: Defina o problema que você identificou e que sua solução pretende resolver. Mostre o impacto do problema e por que ele merece atenção.

Solução: Apresente a sua solução de forma clara e objetiva. Explique o que o seu produto ou serviço faz e por que ele é a melhor opção para resolver o problema.

Mercado: Explique o tamanho do mercado ou o público-alvo. Quem se beneficiaria dessa solução? Destaque oportunidades de crescimento e potenciais de mercado.

Diferencial Competitivo: Explique o que torna sua solução única e como ela se diferencia de outras opções no mercado. Isso pode incluir tecnologia, modelo de negócios ou outros elementos inovadores.

Modelo de Negócio: Descreva como você pretende ganhar dinheiro com a sua solução. Pode ser por venda direta, assinaturas, publicidade, entre outros.

Plano de Ação: Fale sobre as etapas para desenvolver ou expandir o produto. Mostre que existe um caminho claro para o desenvolvimento e crescimento.

Fechamento com Insights: Termine a apresentação exibindo os dados levantados/simulados no Pandas.